

**Unser Kunde ist ein traditionelles, mittelständiges, inhabergeführtes Familienunternehmen im Gebiet des Gesundheitsschutzes erfolgreich tätig. Seine Produkte zur Desinfektion, Hautreinigung und Hautpflege überzeugen durch Ihre Qualität und werden weltweit in zahlreichen Einrichtungen des Gesundheitswesens eingesetzt.**

## **Vertriebsmitarbeiter und Fachberater (M/W/D) im Außendienst für den Großraum Nordrhein-Westfalen**

### **Aufgabenbereich- So sieht Ihr Tag aus**

- Als Kommunikationstalent in Vollzeit akquirieren Sie Neukunden und kümmern sich um die Bestandskundenbetreuung in Ihrem Vertriebsgebiet
- Sie beraten unsere Kunden aus Industrie, Handel und Gewerbe individuell in allen vertrieblichen Fragen rund um die Desinfektionsmittel- und Hygienebranche
- Ihre Ansprechpartner sind Hygieniker, Hygienebeauftragte, Apotheken-, Pflegedienst-, Altenheim-, Verwaltungs-, und Wirtschaftsleiter.
- Als verantwortungsvoller Außendienstmitarbeiter stehen für Sie die Pflege der Kundenbeziehung und eine optimale Kundenzufriedenheit an oberster Stelle
- Gemeinsam mit dem Vertriebsinnendienst schreiben Sie Angebote, kalkulieren Ausschreibungen und führen Vertragsverhandlungen
- Die regionale Marktanalyse in Ihrem Vertriebsgebiet steht stets in Ihrem Fokus
- Ihr Arbeitsalltag ist geprägt durch Abwechslung zwischen Büro und Terminen vor Ort beim Kunden

### **Anforderungsprofil- Ihre Qualifikationen auf einen Blick**

- Sie haben Ihre kaufmännische Ausbildung erfolgreich abgeschlossen oder können eine vergleichbare Qualifikation vorweisen
- Sie verfügen über eine mehrjährige Berufserfahrung im Außendienst in vergleichbarer Position
- Sie verfügen über Verkaufstalent und der Kontakt zu Kunden bereitet Ihnen Freude
- einen Führerschein der Klasse B
- Sie bringen einen ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung sowie hohe Eigenmotivation und eine Teamplayereinstellung mit
- Sie sind sicher im Umgang mit MS-Office und kommunizieren stilsicher in der deutschen Sprache
- Verhandlungsgeschick, verkäuferisches Talent und ein gesundes Selbstbewusstsein machen Ihr Profil komplett

## Angebot für Ihren Einsatz

- Vollzeitstelle mit vielfältigen Aufgaben und einem Arbeitsfeld in dem Sie etwas bewegen können
- Qualifizierte Einarbeitung, gründliche Produktschulung und ein angenehmes Arbeitsklima
- Betriebliche Altersvorsorge und Arbeitgeberzuschuss zu vermögenswirksamen Leistungen
- Anstellungsverhältnis mit Fixum plus leistungsorientierten Bonus sowie Spesen
- Ein Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung

## Die Positionsbeschreibung spricht Sie an?

Nutzen Sie die Möglichkeit auf eine berufliche Veränderung und schicken Sie uns Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (tabellarischer Lebenslauf, Zeugnisse) mit Eintrittstermin und Gehaltsvorstellung unter Angabe der Stellen-ID.

**Ansprechpartner: Desicon / Fr. Dr. Angela Polleichtner**

[a.polleichtner@desicon-consulting.com](mailto:a.polleichtner@desicon-consulting.com)

oder

Desicon UG & Co.KG  
Bewerbungen  
A.Polleichtner  
Greifswalder Straße 43  
10405 Berlin

**Einsatzbeginn:** zum nächstmöglichen Zeitpunkt

**Stelle-ID:** 20240322-2